

QUALISALES VERTRIEBS- UND BERATUNGS- GMBH

VERTRIEBSPRÄSENTATION



AGENDA

VERTRIEBSPRÄSENTATION QUALISALES VERTRIEBS- UND BERATUNGS- GMBH



DAS UNTERNEHMEN



ANGEBOT



LEITBILD



ERFOLGE



KOMPETENZEN



KONTAKT

QUALISALES VERTRIEBS- UND BERATUNGS- GMBH

BERATUNG – DAS ZUGRUNDE GELEGTE QUALITÄTSVERSTÄNDNIS

- * ORIENTIERUNG AN DEN RATSUCHENDEN
- * TRANZPARENZ DES BERATUNGSANGEBOTS
- * ETHISCHE ASPEKTE
- * QUALITÄTSSTRATEGIEN

ZIELE



WISSEN

ERFOLG



EXPERTISE



POTENZIAL



ERFAHRUNG



DAS UNTERNEHMEN

QUALISALES VERTRIEBS- UND BERATUNGS- GMBH



DAS UNTERNEHMEN

ÜBER UNS

GRÜNDUNGSJAHR:
2019



KOMPETENZEN:

ANALYSE-KONZEPT-LÖSUNG-ERFOLG
WIR ENTWICKELN MIT IHNEN MAßNAHMEN ZUR
ERFOLGSORIENTIERTEN ANWENDUNG



BERATUNGSBEREICHE:

**KOMMUNIKATION ! MANAGEMENT !
MARKETING ! VERKAUF ! TRAINING !
VERKÄUFER - COACHING !
ZERTIFIZIERUNG UNTERNEHMEN !**



ANALYSE-KONZEPT-LÖSUNG ERFOLG !

WIR GLAUBEN DARAN, DASS JEDES
UNTERNEHMEN DIE BESTE UNTERSTÜTZUNG
FÜR SEIN WACHSTUM BEKOMMEN SOLL.

ES IST UNSERE AUFGABE, ABLÄUFE ZU
OPTIMIEREN UND SIE IN SACHEN
VERTRIEBSORGANISATION ZU
UNTERSTÜTZEN, DAMIT SIE SICH WIEDER
AUF DEN KERN IHRES GESCHÄFTS
FOKUSSIEREN KÖNNEN.

BERATUNG ZUR ZERTIFIZIERUNG – WIE
KOMMT ES ZUM ZERTIFIKAT ?

FÜR WEN IST EINE ZERTIFIZIERUNG
SINNVOLL ?

DAS UNTERNEHMEN

UNSERE BERATER



JANINE FLESCH

Geschäftsführerin

**TEAM
VERTRIEBSSPEZIALISTEN**

BERATUNG VERTRIEB

**BERATUNG
ZERTIFIZIERUNG**

**Team
Training & Coaching**

**HANS-DIETER
FLESCH**

Geschäftsführer

Vertriebsleiter

DAS UNTERNEHMEN

VORSTELLUNG DER FÜHRUNGSKRÄFTE



JANINE FLESCH
GESCHÄFTSFÜHRUNG

SCHWERPUNKTE:

Projektmanagement

Besprechen und Machen – Synergie aus Theorie und Praxis ist die Grundlage unserer Aktivitäten in der Beratung

WER macht WAS bis WANN - ist die Basis für unser erfolgreiches Projektmanagement



HANS-DIETER FLESCH
GESCHÄFTSFÜHRUNG

DIPLOM MARKETING UND
MARKTFORSCHUNG

SCHWERPUNKTE:

Beratung in den Bereichen:
Aufbau einer erfolgsorientierten Vertriebsorganisation !

Kundenzentrierter Vertrieb !
Kommunikation ! Marketing !
Vertriebsmanagement ! Team
Management ! Entwicklung einer
persönlichen Verkaufsmethodik !

Coaching & Training im Bereich
Vertrieb !

Zertifizierungen für Unternehmen !
Was muß/kann zertifiziert werden !

LEITBILD

ANALYSE – KONZEPT – LÖSUNG – ERFOLG

EQ (EMOTIONAL QUALITY) UND **IQ** (INTELLIGENZQUOTIENT) BILDEN DAS ERFOLGSGESPANN FÜR IHR UNTERNEHMEN.

WIR BERATEN SIE 360° KUNDENZENTRIERT !

UNSER ANSPRUCH KOMMT IHNEN ZU GUTE !

STRATEGIEUMSETZUNG IST ERFAHRUNGSSACHE !



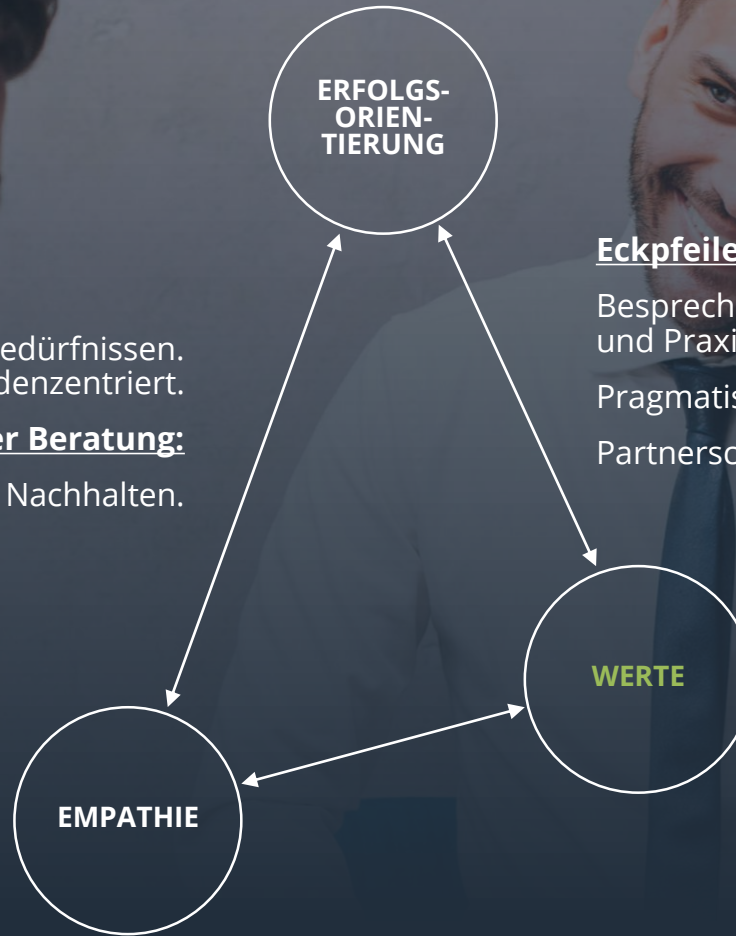
LEITBILD

WAS UNS ALS BERATER AUSMACHT

Wir orientieren uns an Ihren Bedürfnissen.
Wir beraten Sie 360° kundenzentriert.

Das 4 Stufen Prinzip in unserer Beratung:

Hinschauen – Entwickeln – Umsetzen – Nachhalten.



Eckpfeiler unserer Beratungsphilosophie:

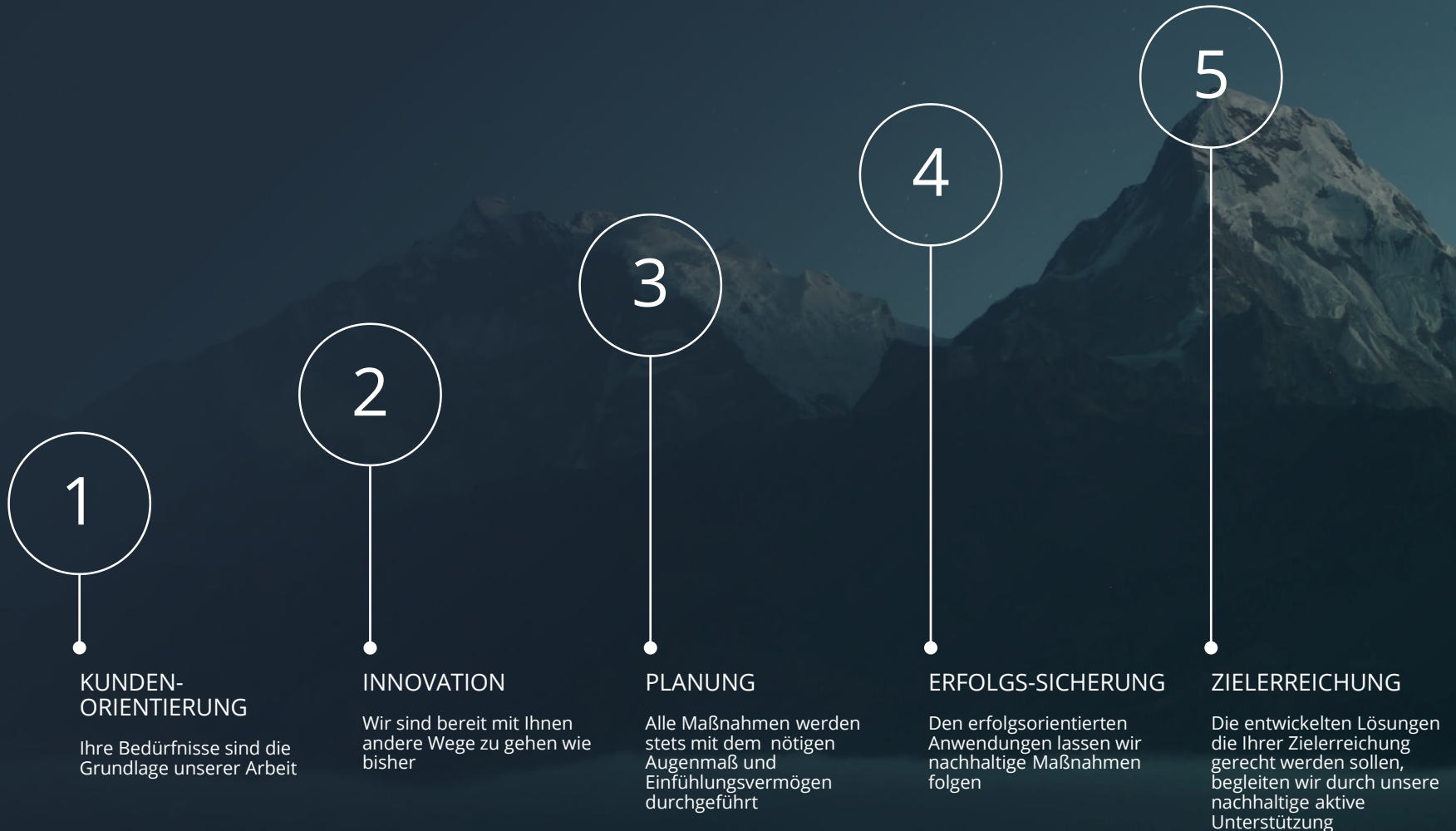
Besprechen und Machen – Synergie aus Theorie und Praxis

Pragmatismus – Das Ergebnis entscheidet

Partnerschaft – Vom Anwender zum Anwender

LEITBILD

DIE ZUSAMMENARBEIT MIT UNSEREN KUNDEN
ERFOLGT NACH DIESEN PRINZIPIEN



KOMPETENZEN

QUALISALES VERTRIEBS- UND BERATUNGS- GMBH



KOMPETENZEN

WAS UNSER UNTERNEHMEN AUSMACHT

NACHWEISBARER ERFOLG DURCH DIE BISHERIGEN AKTIVITÄTEN UNSERER BERATER IN DEN UNTERSCHIEDLICHEN BERATUNGSBEREICHEN

Ihre Vorteile:

- **Intensive Beratung**
- **Experten-Wissen im Bereich Vertrieb und Zertifizierung**
- **Erfolgsgarantie !**
- **Thema Vertrieb wird beraten durch einen aktiven Vertriebsprofi**
- **Sie arbeiten nicht mit Theoretikern sondern mit erfolgreichen Praktikern**



KOMPETENZEN

BERATUNG AUS EINER HAND

INTENSIVE BERATUNG

Durch unsere Fachberater wird für Sie eine intensive Beratung sichergestellt. Wir beraten Sie 360° kundenzentriert hin zum Erfolg

EXPERTEN-WISSEN

Zum Thema Vertriebsmanagement stellen wir Ihnen Vertriebsprofis beratend zur Verfügung die selbst erfolgreich im Vertrieb tätig sind



ERFOLGSGARANTIE

Durch unsere nachhaltige Unterstützung in den Projekten, arbeiten wir mit Ihnen bis sich der Erfolg eingestellt hat

ERFOLG HAT 3 BUCHSTABEN - TUN

Die Synergie aus Theorie und Praxis ist der Grundstein für den Erfolg. Praxisbezogene Konzepte werden mit uns in anwendbare Lösungen umgesetzt

KOMPETENZEN

5 GRÜNDE, WARUM SICH KUNDEN FÜR UNS ENTSCHEIDEN



ZUVERLÄSSIGKEIT

Wir sind dafür bekannt, dass wir Zusagen einhalten. Dies wird uns täglich von unseren Kunden bescheinigt



ERFOLGSGARANTIE

Es geht nicht um theoretische Konzepte sondern um anwendbare Lösungen die wir für Sie sicherstellen.



SERVICE

Es ist unsere Aufgabe, mit Ihnen Abläufe zu optimieren und Sie bei der Umsetzung **nachhaltig** zu unterstützen. **Dazu stehen wir!**



VOM MACHER ZUM MACHER

Wir kennen den Markt und die Wege zum Erfolg, durch unsere eigenen Aktivitäten am Markt



PARTNERSCHAFT

Nur wenn sich beide Parteien als Gewinner fühlen in einer Zusammenarbeit kann man von einer Partnerschaft reden. Dies ist unser primäres Ziel einer Gemeinsamkeit

5

KOMPETENZEN

UNSERE BERATUNGSSCHWERPUNKTE LIEGEN IM VERTRIEB



**OPTIMIERUNG DER
VERTRIEBSPROZESSE UND IN
DER VERTRIEBSORGANISATION**



**UMSATZSTEIGERUNG MIT
GEWINN DURCH
NEUKUNDENGEWINNUNG**



**IDENTIFIKATION VON
ERTRAGSHEBELN UND
OPTIMIERUNGSPOTENTIALEN**



TRAINING & COACHING



ZERTIFIZIERUNGEN



**VERTRIEBSSTRATEGIE UND
MARKETINGSTRATEGIE
KUNDENORIENTIERT GESTALTEN**

KOMPE- TENZEN

WIR HELFEN IHNEN DABEI, **WEITEREN**
NOTWENDIGEN **ANFORDERUNGEN**
GERECHT ZU WERDEN.

AUF DIESEN **FÜNF EBENEN** SCHAFFEN WIR
MIT IHNEN GRUNDLAGEN FÜR IHRE
MARKTAUSRICHTUNG.



DATENSCHUTZ
ZERTIFIZIERUNG



FACHWISSEN



STRUKTUR



AUSRICHTUNG



WETTBEWERB

KOMPETENZEN

WIR BIETEN KUNDEN LÖSUNGSORIENTIERTE PROJEKTE

**ERPROBTE
METHODEN**

UMSETZBARE
UND UMFASSENDE
LÖSUNGEN

INTERAKTIVE TEAMS

UNTERSTÜTZUNG BEI
DER AUSFÜHRUNG

**COACHING DER
KUNDENMITARBEITER**

**UNSERE
UNTERSTÜTZUNG**

**KUNDEN-
INTERESSEN**



ANGEBOT

QUALISALES VERTRIEBS- UND BERATUNGS- GMBH

ANGEBOT

WIR BERATEN SIE IN UNTERSCHIEDLICHEN BRANCHEN AUF IHRE BEDÜRFNISSE ZUGESCHNITTEN



BANKEN/FINANZEN



EINZELHANDEL



ENERGIE



VERBRAUCHSGÜTER



MEDIEN



TECHNOLOGIE



PRODUKTION



LIFE SCIENCE



LOGISTIK



KOMMUNIKATION



BILDUNG



**PRÜFEN,
ZERTIFIZIEREN, AUDITS**

ANGEBOT

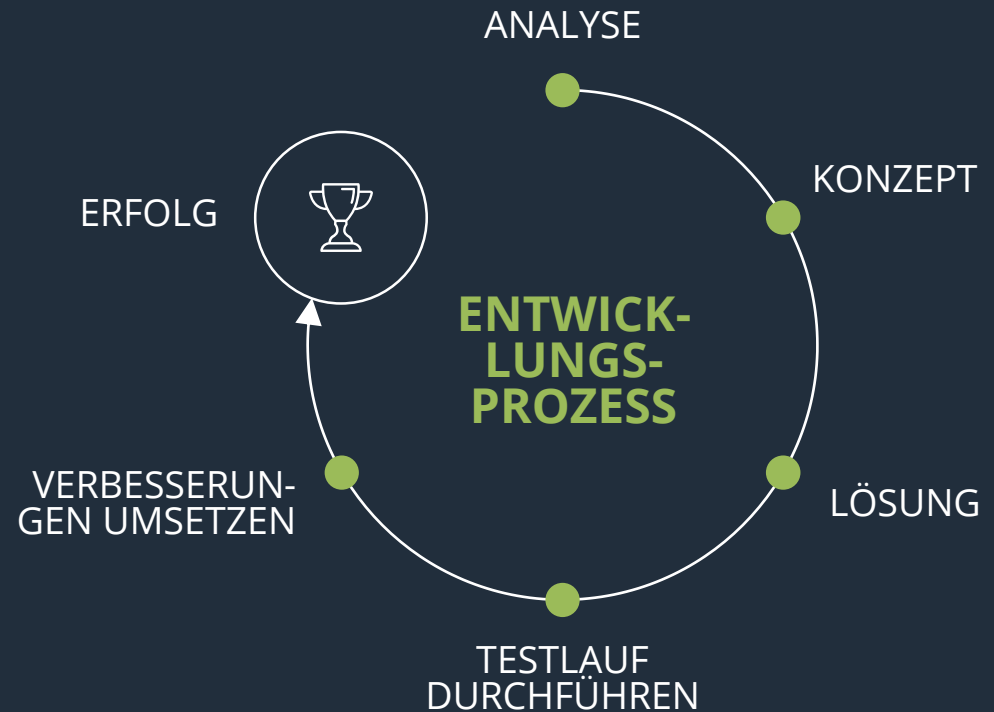
WIR ARBEITEN HAND IN HAND MIT SPEZIALISTEN
AN IHRER INDIVIDUELLEN LÖSUNG IN IHRER BRANCHE

**ANALYSE ; KONZEPT ;
LÖSUNG ; ERFOLG**

Besprechen und Machen

Das Ergebnis entscheidet

Unser Anspruch kommt Ihnen zu Gute



ANGEBOT

SCHULUNGEN UND SEMINARE – WAS UNS AUSZEICHNET SIND UNSERE VERTRIEBSSCHULUNGEN

Kommunikation
Management
Marketing
Verkauf

Als Vertriebler erfolgreich werden
Onboarding Vertriebsmitarbeiter
Kundenzentrierter Vertrieb
*** Entwicklung einer
persönlichen Verkaufsmethodik
zum Spitzenverkäufer ***



ERFOLGE - SCHULUNGEN

QUALISALES VERTRIEBS- UND BERATUNGS- GMBH

QualiSales



Vertrieb & Beratung

ERFOLGE BEREICH SCHULUNGEN

DIE HOHE ANZAHL AN STAMMKUNDEN
SPRICHT FÜR DIE QUALITÄT UNSERER SCHULUNGSLEISTUNGEN

NEU-
KUNDEN

30%



70%

STAMM-
KUNDEN

UMSATZVERTEILUNG 2021
NACH KLIENTEN

IHR ZERTIFIKAT

QUALIFIKATIONEN
UND WEITERBILDUNGEN
IM VERTRIEB

NACH DER SCHULUNG
ERHALTEN SIE IHR
ZERTIFIKAT



Zertifikat

für

Max Mastermann / Unternehmen

Training Management 1

Psychologische Grundlagen ; Vorbereitung und Selbstmotivation ;
Zeitmanagement ; Führungsgrundsätze ; Personalbeurteilung und
-Förderung ; Persönliches Wirken nach Aussen und Innen

Name Vorname

Name Vorname

QualiSales
Vertriebs- und Beratungs- GmbH

ERFOLGE IM ALLGEMEINEN

IN ZAHLEN: DIE ERFOLGE UNSERER KUNDEN
DANK UNSERER BERATUNG



15%

OPTIMIERTE
ABLÄUFE



10%

MEHR UMSATZ



30%

MEHR LEISTUNG

KONTAKT

QUALISALES VERTRIEBS- UND BERATUNGS- GMBH



KONTAKT

UNSERE ADRESSDATEN



QUALISALES VERTRIEBS- UND BERATUNGS- GMBH

FASANENWEG 10
66606 ST.WENDEL / SAARLAND
DEUTSCHLAND

TELEFON: +49 (0) 6856 892049

HANDY: +49 (0) 160 90 96 49 84

FAX: +49 (0) 6856 1494

E-MAIL: INFO@QUALISALESGMBH.DE

WEB: WWW.QUALISALESGMBH.DE